



- Takket være 24SevenOffice er Binette Consulting Stockholms beste online regnskapssbyrå!

Philippe Binette, VD, Binette Consulting AB

Det er slutt på kasser med bilagspermer, software som må installeres og oppgraderes, egendriftede servere og programmer som ikke snakker sammen. Webbaserte økonomisystemer er i ferd med å endre måten regnskapsførere og revisorer jobber på. Revolusjonen er i gang og Binette Consulting AB så tidlig viktigheten av å digitalisere regnskapsføringen.

- Om få år vil den tradisjonelle måten å føre regnskap på være historie. Vi syntes derfor det var viktig, både for egen og for våre kunders skyld, å velge en fremtidsrettet løsning. Behovet fra vår side var å velge en webbasert løsning som hadde alt vi trengte integrert på ett sted, bl.a. CRM, regnskap, fakturering, e-post, filområder og prosjektstyring, og som ville gi oss mulighet til å jobbe tett med kunden i et felles system, forklarer Philippe Binette, CEO i Binette Consulting AB.

Binette Consulting er et moderne regnskapssbyrå som jobber med SMB-bedrifter i alle bransjer. De omsetter i dag for ca SEK 1,6 mill, hvorav 80 % kommer fra kunder som i dag bruker 24SevenOffice.

- Målet for byrået er å doble inntjeningen i 2009. Med 24SevenOffice som plattform kan vi tilby noe nytt og spennende i markedet, og fordi løsningen er webbasert, setter ikke fysisk avstand lenger begrensninger ifht hvem som kan bli kunde. I dag kan vi tenke større og jobbe med kunder som befinner seg utenfor Stockholm, påpeker Binette entusiastisk.

### En ny måte å jobbe på

Så hva er det egentlig som skiller 24SevenOffice fra de fleste andre regnskapssystemer? For mange tar det tid å bryte ut av den tradisjonelle tankegangen, men konseptet er enkelt. Kunden leier tilgang til forretningssystemet via internett, såkalt Software as a Service (SaaS). Det betyr at alle data ligger trygt lagret på eksterne servere, og bruker trenger kun huske sitt eget brukernavn og passord for å logge seg inn via web browser.

- Med 24SevenOffice kan vi logge oss inn i systemet når som helst og hvor som helst, noe som er alfa og omega for arbeidsfolk i en travel hverdag. Bilag skanner vi inn i systemet, noe som gir en helt annen dokumentflyt og oversikt enn tidligere. Dette åpner for fleksibilitet i kundeforholdet, da man ikke lenger er avhengig av permer fulle av bilag, men i stedet er raskt og enkelt å hente frem ønsket dokumentasjon i forretningssystemet. 24SevenOffice tilrettelegger for samhandling på høyere plan, forklarer VD'en.



## Integrerte funksjoner

I 24SevenOffice er integrerte løsninger for bank, purring og inkasso, bedriftsinformasjon og kredittovervåking med på å automatisere og kvalitetsstyrke en rekke rutinejobber som tidligere krevde mye ressursbruk.

- Kunden skanner selv inn egne bilag i 24SevenOffice, hvor de preregistreres og konteres. Det er en tydelig kobling mellom skannede og fysiske bilag, noe som gjør dette til en særdeles trygg måte å jobbe på. Tidligere ble papirer sendt med bud en gang i måneden. Behovet for fysiske bilag forsinket ofte prosessen, noe som ofte resulterte i at kundene fikk tallene sine i seneste laget. Med 24SevenOffice har nå alle parter umiddelbar tilgang til bilag og regnskapsrapporter med noen få tastetrykk, noe som forenkler arbeidet i meget stor grad. Vi slipper postgang, det gir

raskere håndtering av kundene og vi kan ta på oss flere oppdrag, understreker VD'en.

Philippe Binette er svært fornøyd med de integrerte tjenestene i systemet.

- Jeg fikk helt hakeslepp av bankintegrasjonen i 24SevenOffice. Vi betaler i dag både våre egne og klienters fakturaer direkte i forretningssystemet uten å ha en ekstra oppkobling for å få det til. Det er en smidig måte å jobbe på som gjør at vi frigjør masse tid. Det ga oss rett og slett en aha-opplevelse, smiler Binette.

## CRM og ERP i ett system

24SevenOffice integrerer CRM og salgssøtte med regnskap, noe som gir store fordeler for regnskapsbyrå og kunde.

- Med integrert CRM har alle ansatte tilgang til kundedetaljer uansett hvem som er kontaktperson. Er en person borte fra jobb, kan vi enkelt spore kundemailer, avtaler og notater i systemet og dele denne informasjonen. Det er aldri nødvendig å gå inn i de ansattes private mail. Det kan opprettes mapper på kundene hvor alle avtaler og viktige dokumenter legges. Etter som kunden har direkte tilgang til all dokumentasjon via web, blir dialogen mellom partene svært effektiv, forteller VD'en.

- De ansatte har med 24SevenOffice fått en ny og mer inspirerende måte og jobbe på. Vi slipper masse ekstraarbeid med tanke på at alle data og applikasjoner er samlet på ett sted og nye data og endringer automatisk oppdateres i hele systemet. Dette merkes også på resultatene, tilføyer han.

**"- Jeg fikk helt hakeslepp av bankintegrasjonen i 24SevenOffice. Vi betaler i dag både våre egne og klienters fakturaer direkte i forretningssystemet uten å ha en ekstra oppkobling for å få det til. Det er en smidig måte å jobbe på som gjør at vi frigjør masse tid. Det ga oss rett og slett en aha-opplevelse."**

[www.binette.se](http://www.binette.se)