



Orakel Regnskap er med på den nye regnskapsbølgen

- Setter standarden med 24SevenOffice

Det er snart slutt på kasser med bilagspermer, software som må installeres og oppgraderes, egendriftede servere og programmer som ikke snakker sammen. Webbaserte økonomisystemer er i ferd med å endre måten regnskapsførere jobber på. Revolusjonen er i gang og Orakel Regnskap er et av selskapene som tidlig så viktigheten at å digitalisere regnskapsføringen.

- Om få år vil den tradisjonelle måten å føre regnskap være borte og vi syntes det var viktig å velge en fremtidsrettet løsning. Behovet fra vår side var å velge en webbasert løsning som hadde alt vi trengte integrert i ett system, bl.a. CRM, regnskap, bankløsning, fakturering, e-post, filområder og prosjektstyring. Vi vurderte flere løsninger og valget falt raskt på 24SevenOffice som i dag er ledende på webbaserte forretningssystemer, forteller daglig leder i Orakel Regnskap, Terje Brevik.

Orakel Regnskap er et moderne regnskapskontor med 7 ansatte og omlag 150 kunder i alle bransjer og størrelser. Ledelsen i selskapet har mer enn 10 års erfaring med regnskap og revisjon og har etter hvert opplevd mange forskjellige regnskapskontorer og ulike måter å jobbe på. Selskapet har en bred erfaring, noe som gjør at de har blitt veldig bevisste hvordan de selv ønsker å ha det for å kunne jobbe optimalt.

Fleksibilitet

Så hva er det egentlig som skiller 24SevenOffice fra de fleste andre regnskapssystemer? For mange tar det tid

å bryte ut av den tradisjonelle tankegangen, men konseptet er enkelt. Kunden leier tilgang til forretningssystemet via internett, såkalt Software as a Service (SaaS). Det betyr at alle data ligger trygt lagret på eksterne servere, og bruker trenger kun huske sitt eget brukernavn og passord for å logge seg inn via webbrowser.

- Med 24SevenOffice kan vi logge oss inn i systemet når som helst og hvor som helst, noe som er alfa og omega for arbeidsfolk i en travel hverdag. Bilag skanner vi inn i systemet, noe som gir en helt annen dokumentflyt og oversikt enn tidligere. Dette åpner for fleksibilitet i kundeforholdet, da det ikke lenger er nødvendig å reise ut med permer fulle av bilag, og det er raskt og enkelt å hente frem ønsket dokumentasjon. 24SevenOffice tilrettelegger for samhandling på høyere plan, forklarer Brevik fornøyd.

Integrerte tjenester

I 24SevenOffice er integrerte løsninger for bank, purring og inkasso, bedriftsinformasjon og kredittovervåking med på å automatisere og kvalitetsstyrke en rekke rutinejobber som tidligere krevde mye ressursbruk.



- Gjennom 24SevenOffice dokumenteres regnskapene, kvalitetssikrer tallene og gjør det hele tilgjengelig for kunde, regnskapsfører og revisor. Revisor kan f.eks sitte i ro og fred på kontoret sitt og revidere via skjermen. Papirflyten på kontorene reduseres og risiko for å miste fakturaer eller kritiske data er lik null. Det spares mye tid i bokføringen og alle parter for mye bedre oversikt over regnskapet og kan hente frem oppdaterte rapporter når som helst, påpeker regnskapsføreren.

Jobber i samme system

24SevenOffice integrerer CRM og salgstøtte med regnskap, noe som gir store fordeler for regnskapsbyrå og kunde.

- Vi kan i dag opprette mapper på kundene i CRM og linke e-poster, avtaler, oppgaver, notater etc til hvert enkelt bedrift. Kundene har enkel webtilgang til alle sine data og løpende rapporter, noe som tillater oss å ha en åpen og effektiv dialog til enhver tid, smiler Brevik.

- De ansatte har med 24SevenOffice fått en ny og mer inspirerende måte og jobbe på. Vi slipper masse ekstraarbeid med tanke på at alle data og applikasjoner er samlet på ett sted og nye data og endringer automatisk oppdateres i hele systemet. Dette merkes også på resultatene, tilføyer han.

Godt samarbeid

I mange år har det blitt diskutert hvordan regnskapskontorer skal kunne ta seg betalt for sine IT-kostnader.

Med 24SevenOffice kan regnskapsbyråene i stedet opparbeide seg egne IT-inntekter. Gjennom en egen byråavtale jobber i dag Orakel Regnskap og 24SevenOffice side om side for å fremme konseptet og implementere løsningen hos nye kunder.

- For å oppnå effektivitet og lønnsomhet, ønsker vi å jobbe i 24SevenOffice sammen med klientene våre. Gjennom byråavtalen går 24SevenOffice sine konsulenter sammen med oss om å presentere og implementere løsningen, noe som gjør at alle partnere har en tett og fruktbar dialog under hele prosessen, understreker Brevik.

“-Vi skanner direkte inn i systemet, noe som gir en helt annen dokumentflyt og oversikt enn tidligere. Det er ikke lenger nødvendig å reise ut